

СОГЛАСОВАНО
Глава администрации Мокшанского района
Н.Н.Тихомиров
«___» _____ 2019 г.

СОГЛАСОВАНО
Генеральный директор АО «Корпорация
развития Пензенской области»
Д.В. Полукаров
«___» _____ 2019 г.

УТВЕРЖДАЮ
Директор МУП Мокшанского района
«Агентство по развитию
предпринимательства»
В.А.Гусев
«___» _____ 2019 г.

План работы («дорожная карта») деятельности МУП Мокшанского района «Агентство по развитию предпринимательства» по привлечению инвестиций, работе с инвесторами и развитию предпринимательства на 2019 г.

№ п/п	Наименование мероприятия	Содержание мероприятия	Участники мероприятия	Срок реализации				Результат мероприятия (количественный/ качественный)	Ответственный за мероприятие/ контактные данные
				1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.		
1.	Мероприятия, проводимые специализированной организацией в рамках уставной деятельности								
2.	Мероприятия, проводимые специализированной организацией в рамках Соглашения с АО «Корпорация развития Пензенской области» по линии Центра поддержки предпринимательства								
3.	Семинары по тематике налогообложение, финансовая грамотность для СМСП.	Проведение обучающих семинаров для МСП Пензенской области	Субъекты МСП			x	x	2 семинарас участием не менее 5/15 субъектов МСП	
4.	Семинары по тематике продвижения продукции субъектов малого и среднего предпринимательства.	Проведение обучающих семинаров для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						

5.	Семинары по тематике управления предприятием, построение стратегии бизнеса и бизнес-процессов	Проведение обучающих семинаров для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
6.	Семинары по тематике осуществления контрольно-надзорных мероприятий по охране труда и безопасности на предприятии	Проведение обучающих семинаров для МСП Пензенской области	Субъекты МСП	x				1 семинар с участием не менее 5 субъектов МСП	
7.	Семинары по тематике участия СМСП в конкурсных процедурах в рамках осуществления закупок товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд	Проведение обучающих семинаров для МСП Пензенской области	Субъекты МСП	x				1 семинар с участием не менее 12 субъектов МСП	
8.	Круглый стол по теме «Эффективные методики поиска и найма персонала для предпринимателя»	Проведение круглого стола для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
9.	Круглый стол по теме «Эффективная презентация»	Проведение круглого стола для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
10.	Круглый стол по теме «Бизнес по франшизе»	Проведение круглого стола для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
11.	Круглый стол по теме «Нематериальная мотивация персонала как инструмент управления»	Проведение круглого стола для МСП Пензенской области	Субъекты МСП	x				Не менее 2 субъектов МСП/ Деловое общение предпринимателей с представителями органов власти	
12.	Круглый стол по теме «Проблемы участия малого и среднего бизнеса в государственных закупках»	Проведение круглого стола для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						

		конференции для МСП Пензенской области	МСП					МСП/ Деловое общение предпринимателей с представителями органов власти	
22.	Стратегическая сессия «Стратегия роста. Сценарии, условия, инструменты»	Проведение конференции для МСП Пензенской области	Субъекты МСП		x			Не менее 1 субъекта МСП/ Деловое общение предпринимателей с представителями органов власти	
23.	Тренинг на тему «Быстрый старт. Новый проект»	Проведение тренинга для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
24.	Тренинг на тему «Развитие предпринимательских компетенций»	Проведение тренинга для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
25.	Тренинг на тему «Способы привлечения и удержания клиентов»	Проведение тренинга для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
26.	Мастер-класс «Интернет – маркетинг»	Проведение мастер-класса для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
27.	Мастер-класс «Как продвигаться когда денег нет или их жалко»	Проведение мастер-класса для МСП Пензенской области	Субъекты МСП		x			Не менее 1 субъекта МСП/ Получение практических навыков	
28.	Мастер-класс «Продажи вчера, сегодня, завтра - что сделать, чтобы не опоздать»	Проведение мастер-класса для МСП Пензенской области	Субъекты МСП						
29.	Мастер-класс «Эффективные переговоры и технологии успеха»	Проведение мастер-класса для МСП	Субъекты МСП						

[illegible]